

NECが提供する企業向けクラウド

日本電気株式会社
製造・装置業サービスソリューション事業部
事業部長 林 雅弘

本日のアジェンダ

1. NECの企業向けクラウドサービス
2. NECのクラウド実践(経営システム改革)

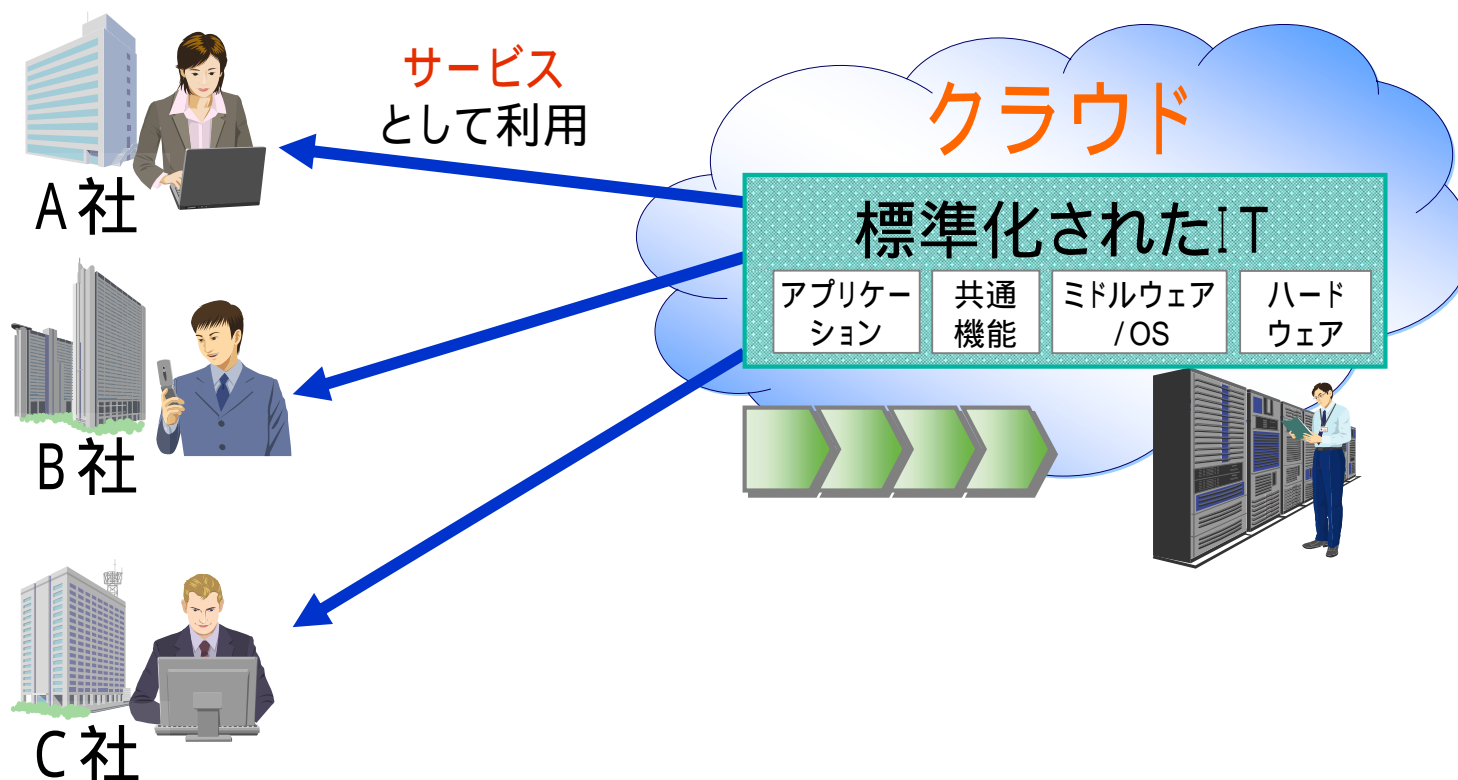
1. NECの企業向けクラウドサービス



クラウドサービスとは

クラウドサービスとは、ネットワークを介して、多様な端末から“IT”を利用できるサービスです。

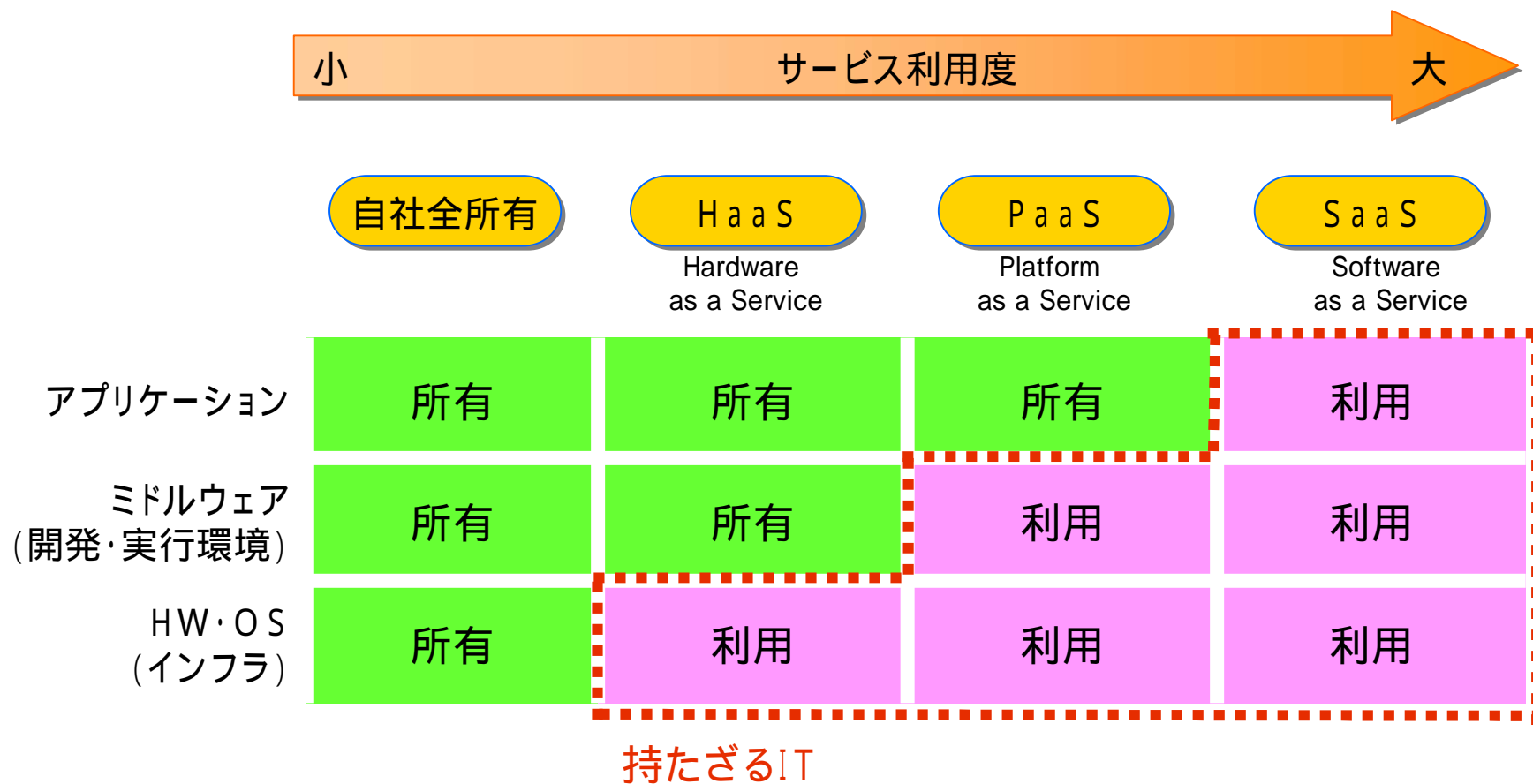
- 「持たざるIT」を通じて、IT資源の導入や運用管理コストを軽減
- ITシステムの利用状況に合わせた柔軟なIT資源の利用



クラウド利用によるITリソースの質的变化

クラウド化により、ITリソースは「所有」から「利用」へ変化します。

- サービス利用度に応じて「持たざるIT」への比重が増加



NECの考えるクラウド

NECは「クラウド指向」と称し、企業向けに『クラウドの特徴を活用したサービス型』を提供し、お客様の「持たざるIT」を支援します。

「クラウド指向」

企業向けシステムを、クラウドの特徴を活用してサービス型で提供すること

- ☑ TCO削減、スピードアップ、柔軟性の向上
- ☑ 「持たざるIT」の実現

クラウドの特徴

投資面

所有から利用へ
従量課金

技術面

マルチテナント
仮想化
サービス部品の提供
多様なアクセス手段

運用面

集中運用

ユーザメリット

固定費の変動費化
無駄な投資の抑制

低コスト
負荷変動対応力up

短期導入
幅広い活用場面

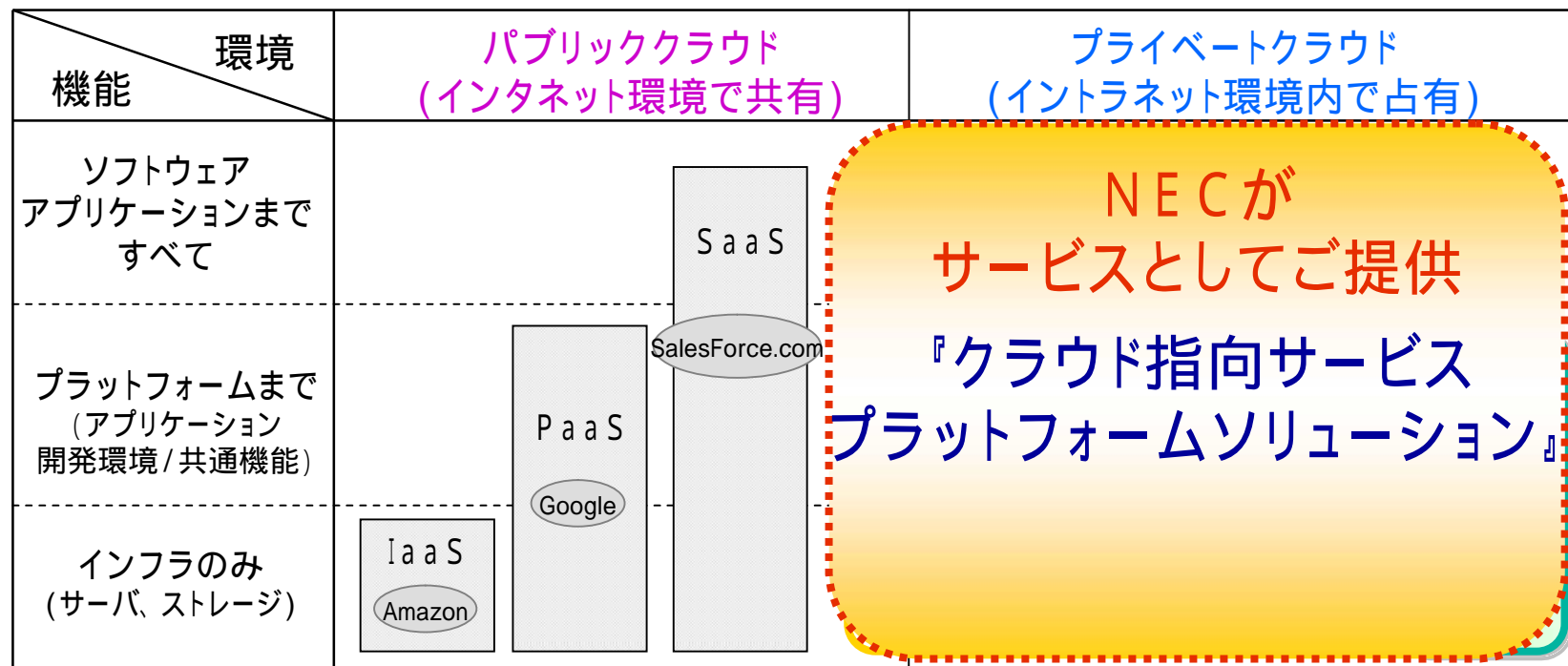
運用業務からの解放

NECのクラウド指向サービス サービス領域

NECでは、お客様の競争力を強化する領域を中心にクラウドサービスを展開しています。

- 個社特有の領域はプライベートクラウド活用で貴社企業競争力を強化
- 汎用的な領域は、パブリッククラウド活用で他社クラウドと連携
- IT基盤は束ねられたユーティリティ型のリソース活用で運用コストを削減

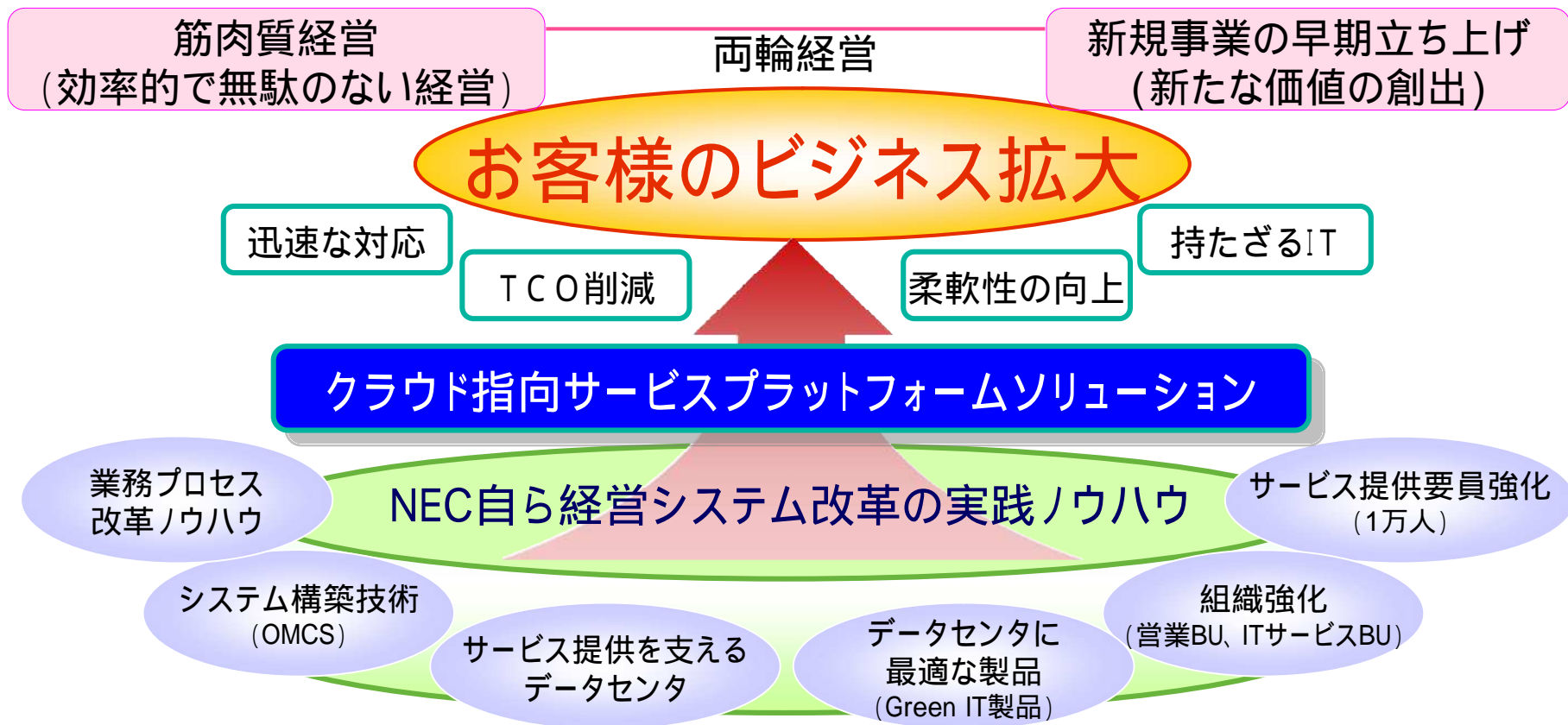
<クラウドサービス>



クラウド指向サービスプラットフォームソリューション コンセプト

NECの経営システム改革のノウハウ、製品群、技術、要員を集結したクラウド指向サービスです。

- 筋肉質経営と新事業早期立ち上げの両輪経営の実現を支援

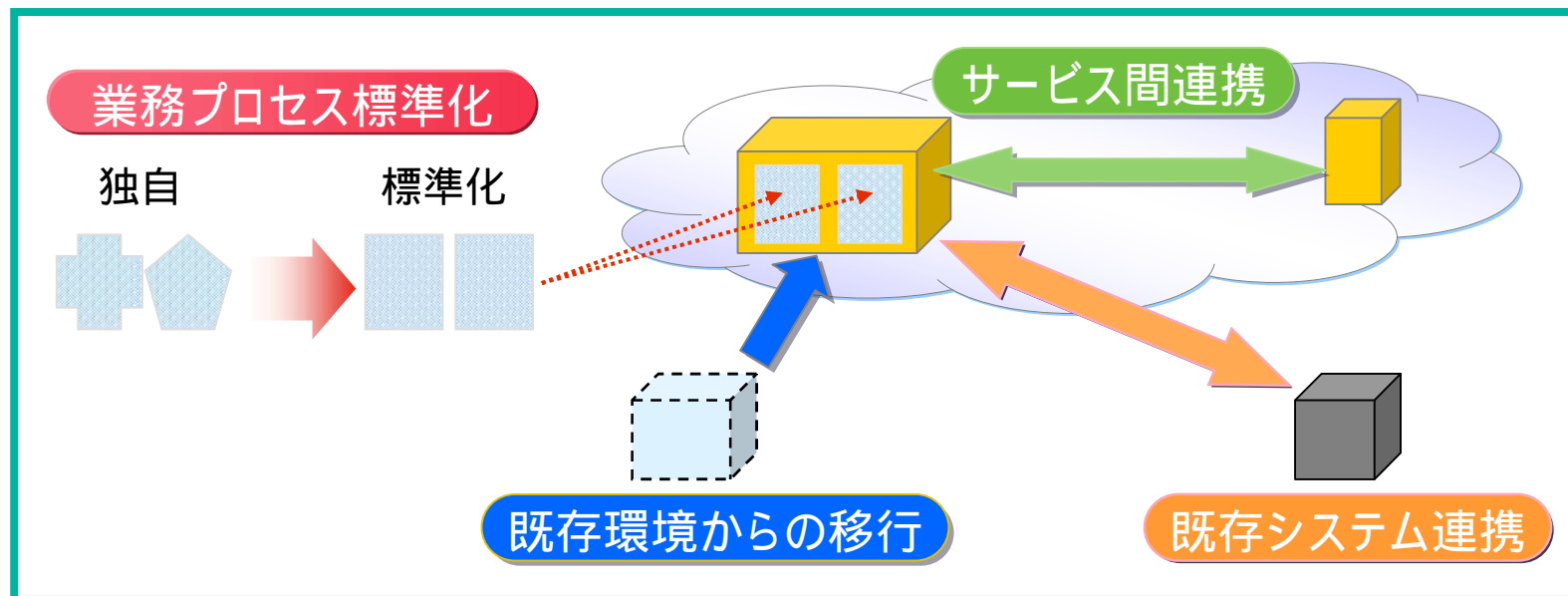


クラウド指向サービスプラットフォームソリューション 4つのサポート

■ お客様がクラウドサービスのメリットをフルに享受できるように、NECは4つのサポートを提供しています。

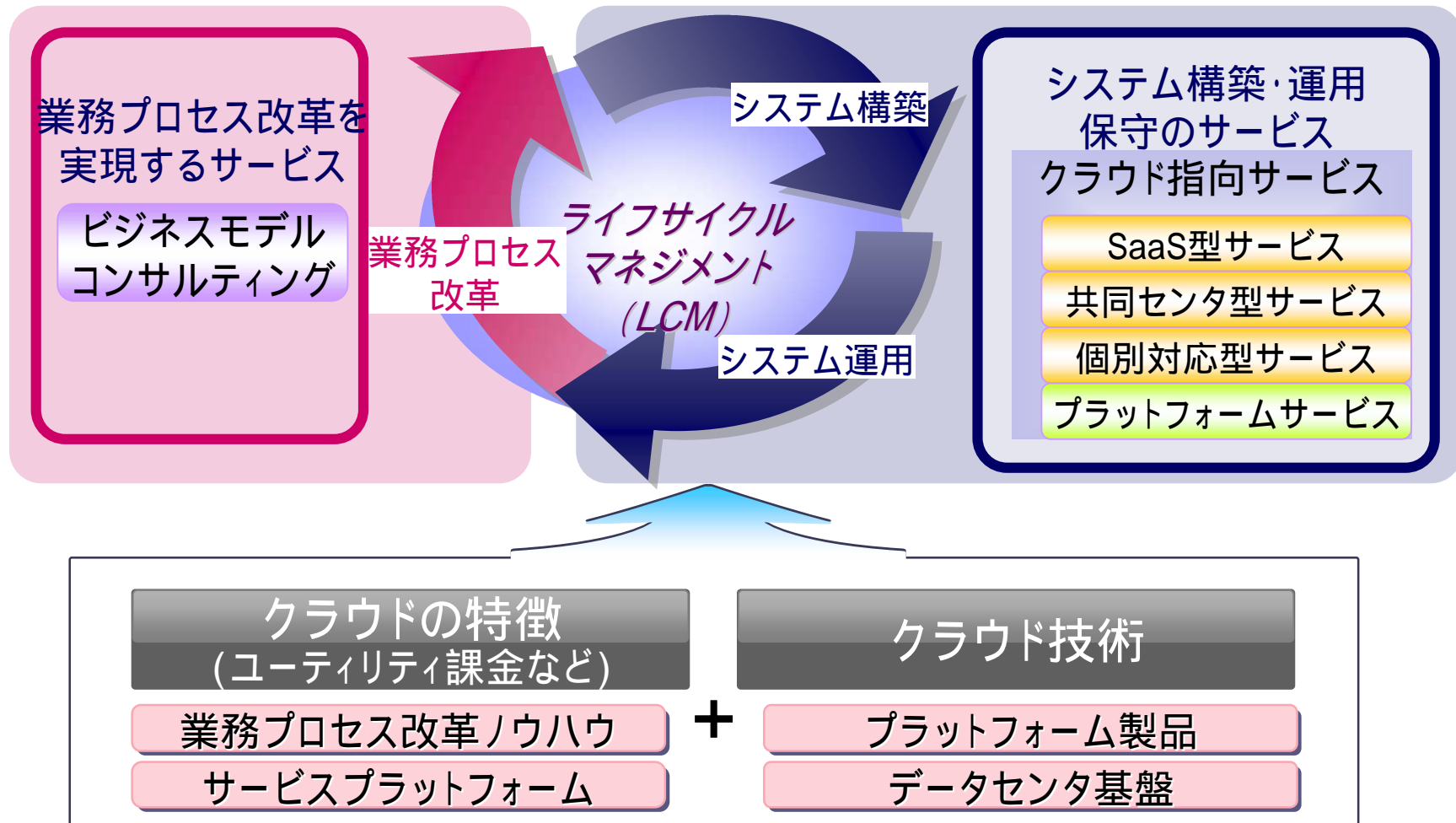
- クラウドサービスフル活用のためのサポート

1. 業務プロセス標準化
2. 既存環境からの移行
3. 既存システム連携
4. サービス間連携



クラウド指向サービスプラットフォームソリューション NECがご提供するもの

■ 業務プロセス改革コンサルから、システム構築・運用までの**ライフサイクルマネジメント (LCM)** をサポートしています。



クラウド指向サービスプラットフォームソリューション サービスメニュー

コンサルティングサービス

・ビジネスモデルコンサルティングサービス(業務プロセス改革) ・クラウド化リスクアセスメント ・クラウド化企画サービス

アプリケーションサービス

●:基幹業務関連 ■:フロントオフィス業務関連 ★:新領域関連

	公共・医療・教育	金融	メディア	製造・装置	流通・サービス
SaaS型	<ul style="list-style-type: none"> ●自治体基幹業務サービス(GPRIME for SaaS) ★住民税年金特徴・電子申告ASPサービス ★建設CALS ASPサービス ★電子申請ASPサービス ★電子入札ASPサービス ★GPRIME for SaaS/図書館 ★地域医療連携サービス(ID-LINK) ★教育機関向けe-Learning ASPサービス(i-Collabo) ★教育ICTソリューション NaoWebサービス 	<ul style="list-style-type: none"> ★リース資産情報開示サービス ★統合インターネットバンキングサービス ★MCSカード ASPサービス 	<ul style="list-style-type: none"> ★デジタルサインサービス (PanelDirector) 	<ul style="list-style-type: none"> ●製薬業レギュレーション対応サービス ●住宅業向けクラウドサービス (JHOP) ●住宅業向け工事受発注サービス (easyHousing) ●REACH対応 含有化学物質管理ソリューション(Pricelists®) 	<ul style="list-style-type: none"> ★ネット通販サービス (Netsurf/EC) ●次世代CRMサービス ●ホテル総合クラウドサービス
業種共通					
	<ul style="list-style-type: none"> ■グループウェア (OfficeForce) ■eラーニングサービス (Cultiva Global) ■オフィスクラウドサービス (UNIVERGE Live) ■音声認識議事録作成支援サービス ■健康管理支援サービス (elegant-HC) 	<ul style="list-style-type: none"> ★RFID活用基盤サービス (BitGate®) ★デジタルサインサービス (PanelDirector) ★物流品質トレーサビリティサービス ★SaaS型SQRC(セキュリティ機能搭載QRコード)生成サービス (Qkeys) ■文書管理 (InfoFrame Document Management Service) 		<ul style="list-style-type: none"> ●ERP(共通業務/会計・人事・給与)サービス (EXPLANNER for SaaS) ●購買サービス (PLEOMART/PS) ●EDIサービス: 受主・発主・調達支援, データ集配信 	
中堅・中小企業向け					
	・中堅・中小企業向けSaaS型ソリューション				
共同 センター型	<ul style="list-style-type: none"> ●自治体基幹業務サービス 	<ul style="list-style-type: none"> ●事務集中・BPOサービス ●地銀向け勘定系サービス ●信用保証業務基幹サービス 		<ul style="list-style-type: none"> ●建設業基幹サービス ●クラウド指向経理サービス 	
個別 対応型	●業種向け個別対応型サービス				

IT基盤サービス

・共通IT基盤サービス「RIACUBE」 ・SaaS基盤オプション「RIACUBE/SP」

プラットフォームサービス

・シンクライアントサービス ・オンサイトサービス ・オンデマンド型ネットワークサービス ・クライアントマネジメントサービス

クラウド指向サービスプラットフォームソリューション サービス型ERPソリューション (EXPLANNER for SaaS)

▶ 会計・人事給与・販売・生産などの基幹業務をSaaS型にて提供

環境の変化に柔軟に対応し
企業価値を向上させる必要がある為、

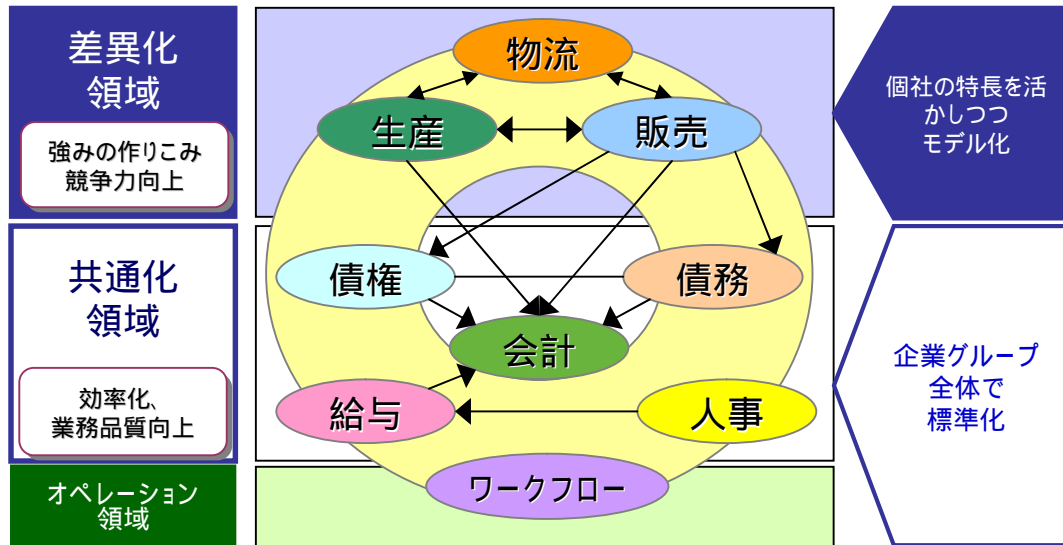
コストの最適化
IT運用からの開放
人材リソースの最適化



NECの解決策

基幹業務のSaaS化により持たざるITを
実現し、

- ITコスト及びIT資産の効率向上
- IT費用の変動費化
- コア業務への人材リソースのシフト
- IT管理の高度化の実現



差異化領域

強みの作りこみ
競争力向上

共通化領域

効率化、
業務品質向上

オペレーション領域

強み

- ▶ 企業経営の中核となる全ての業務領域をカバー
- ▶ 「単独法人向けSaaS」と、「企業グループ向けSaaS」の二つのサービス形態にて提供
- ▶ 高品質なSaaS基盤を採用
- ▶ BST業務モデリングサービスによる導入手法 差異化領域のみ

クラウド指向サービスプラットフォームソリューション 製薬業レギュレーション対応サービス

▶ 製薬業向けに、インターネットを活用した製造販売後調査 SaaS を提供

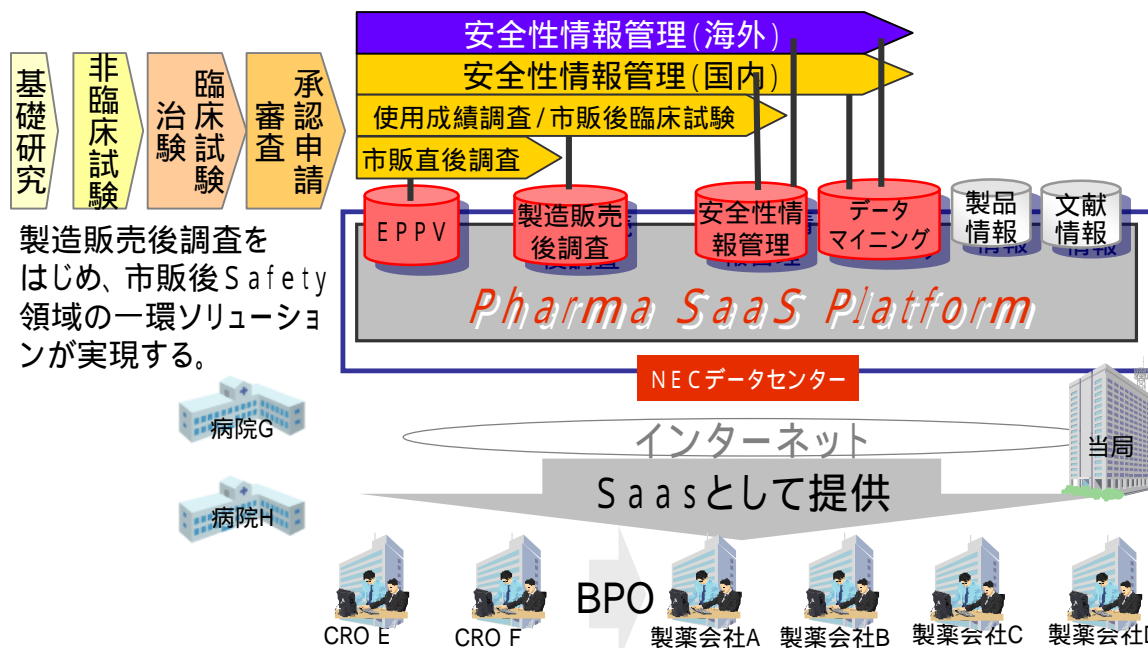
お客様の課題

- 低価格のシステムを利用したい
- わかりやすい画面設計が欲しい



NECの解決策

- DM・進捗管理・システム管理者向け設定機能をワンサービスでカバーし低価格化
- 自主研究領域で得たドクターフレンドリーな画面



強み

- ▶ ノンプログラミングによる納期の短縮
- ▶ ユーザ側でシステム運用管理が可能のため、開発期間短縮と導入コスト抑制

クラウド指向サービスプラットフォームソリューション 住宅業向け工事受発注サービス (easyHousing)

- ▶ 住宅メーカーと工事業者の契約業務を電子化
- ▶ 安価に工事発注業務の大幅な効率化を実現

お客様の課題

- 建設工事における請負契約業務の迅速化と省力化が急務
- 高額なシステムを構築することは困難
- 住宅・建設業界における電子化がなかなか普及しない



NECの解決策

- 契約業務の電子処理機能(発注機能、発注請け機能、電子契約書原本保管機能など)をSaaSで提供
- 住宅メーカー側も工事業者側も安価にサービスを利用することが可能

住宅メーカーと工事業者の間で交わされる受発注情報はネットワークを介してやり取りが行われます。発注情報を送信すると、そのデータはサーバ上に保管されます。工事業者は、発注書の内容をサーバにアクセスして閲覧し、発注請書を作成することになります。もちろん、過去の発注書などの原本データを検索表示させることも可能です。

強み

- ▶ コストを極力抑えたSaaS型サービス
- ▶ 国土交通省の技術的ガイドラインをクリア

クラウド指向サービスプラットフォームソリューション クラウドサービス適用コンサルティングサービスの強化

NEC自身の基幹システム改革のノウハウをベースに、業務プロセス、システム、IT関連の組織/ガバナンス状況など幅広く分析・提言。

- 「クラウド化クイックアセスメント」

- NEC独自の“クラウド化アセスメントツール”にて、クラウド化が可能な領域、期待効果や課題、推進計画案を提示

- 「クラウド化企画サービス」

- 基幹システム再構築に向け、現状基幹業務システムの分析などを行い、クラウド化の実現形態、業務標準化の課題の明確化、実行計画を提示

NEC Empowered by Innovation

ホーム

ニュース 製品 ソリューション・サービス サポート・ダウンロード お問い合わせ NECについて

ホーム > ニュース > プレスリリース > クラウドサービス適用に向けたコンサルティングサービス2種を発売

クラウドサービス適用に向けたコンサルティングサービス2種を発売

～自社基幹システムのクラウド化で培ったノウハウを活用～

2010年7月28日
日本電気株式会社

[「クラウド化クイックアセスメント」「クラウド化企画サービス」の詳細情報](http://www.nec.co.jp/service/consult/services/itm/cloud.html)

NECは、企業の情報システムにおけるクラウドサービスの適用について迅速に分析・提言するコンサルティングサービス「クラウド化クイックアセスメント」「クラウド化企画サービス」を開発し、本日より販売を開始します。両サービスは、NEC自身が基幹システムを刷新・クラウド化の中で培ったノウハウをベースにあり、業務プロセスやシステムのみならず、IT関連の組織/ガバナンス状況などクラウド化検討に必要な要素を幅広く分析・提言する点が最大の長となります。

「クラウド化クイックアセスメント」は、NEC独自の「クラウド化アセスメントツール」を用いて、業務プロセス・情報システム・IT基盤・IT関連組織/ガバナンス等の標準化度合いを簡易診断し、情報システムやIT基盤でクラウド化が可能な領域、期待効果や課題、推進計画案などを短期間(最短1ヶ月)で提示するものです。どのシステム領域でクラウド化が可能なか、課題は何かを総合的に把握したいというニーズを持つ企業に響いています。

また、「クラウド化企画サービス」は、主に基幹システムの再構築を検討している企業を対象としています。事業・業務パターンの分類や現状基幹業務システムの分析などを行い、業務の標準化やシステムの統合が可能な領域を詳細(サブシステム

2010年07月28日 プレスリリース

クラウド指向サービスプラットフォームソリューション 建設業界向け基幹業務クラウドサービス

建設業界向け基幹業務システムのクラウドサービス化を**総合建設業4社**と**共同で企画**し、経営・事業基盤となる基幹業務システムの販売を開始。

- 財務・管理会計や建設現場管理まで含む広範な業務システムアプリケーション、クラウドサービス基盤、運用支援サービスを提供

NEC Empowered by Innovation

ホーム

検索

2010年10月7日 プレスリリース

ニュース 製品 ソリューション・サービス サポート・ダウンロード お問い合わせ NECについて

ホーム > ニュース > プレスリリース > 建設業界向け基幹業務クラウドサービスの企画でNECと総合建設業4社が協業

建設業界向け基幹業務クラウドサービスの企画でNECと総合建設業4社が協業

～業界共通サービス基盤を提供開始～

2010年10月7日
日本電気株式会社
東急建設株式会社
株式会社竹中土木
日本国土開発株式会社
株式会社TSUCHIYA

東急建設、竹中土木、日本国土開発、TSUCHIYAの4社とNEC(※)は、建設業界向けに、基幹業務システムのクラウドサービス化の共同企画を行い、NECのクラウド指向サービスプラットフォームソリューションの業種メニューのひとつとして、建設業界向け基幹業務クラウドサービスの販売活動を本日から開始しました。サービス提供開始時期は、2011年度を予定しています。

建設業界は、業務プロセスが各社で多種多様であり、業務の共通化が難しい業界である一方、昨今の厳しい事業環境の中で、各社単独のIT導入を行うことが困難になっています。このような中でNECは、建設業で長年培ったノウハウを基に、建設業界全体に貢献する「建設クラウド構想」(※注)を企画しています。その第一弾として、東急建設、竹中土木、日本国土開発、TSUCHIYAと共同で、建設・土木業における経営・事業基盤となる基幹業務システムの実現のために、2009年9月に共同研究会を立ち上げました。この共同研究会での活動の成果として、財務・管理会計のみならず、建設現場管理まで含む広範で複雑な同業界の業務特性や管理ノウハウを取り入れて共通化を図った業務システムアプリケーション、NECの提供する安心安全なクラウドサービス基盤によるプラットフォームサービス、運用支援サービスをメニュー化し、建設業界向け基幹業務クラウドサービスを実現しました。

今回の協業の取り組みと新サービスの特長は以下のとおりです。

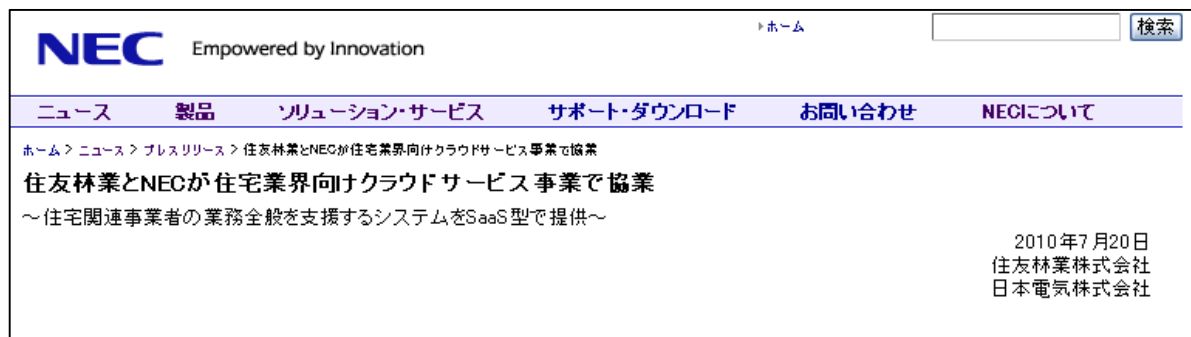
1. 共同研究成果に基づく高い業務適用率
 - 建設業4社とNECが、共同で業務プロセス改革に取り組み、業務を標準化。各社が共同で利用できる“共通機能”をソフトウェア

クラウド指向サービスプラットフォームソリューション 住友林業とNECによる住宅業界向けクラウドサービス協業

住宅関連事業者向けの業務システムをSaaS型で提供するクラウドサービスを企画・開発。

- 「JHOP(ジェイホップ)」の名称で、販売開始

2010年07月20日 プレスリリース



NEC Empowered by Innovation

ホーム

検索

ニュース 製品 ソリューション・サービス サポート・ダウンロード お問い合わせ NECについて

ホーム > ニュース > プレスリリース > 住友林業とNECが住宅業界向けクラウドサービス事業で協業

住友林業とNECが住宅業界向けクラウドサービス事業で協業

～住宅関連事業者の業務全般を支援するシステムをSaaS型で提供～

2010年7月20日
住友林業株式会社
日本電気株式会社

「JHOP」の詳細

<http://ihop.jp>

住友林業株式会社(本社:東京都千代田区、代表取締役社長:市川 晃、以下 住友林業)と日本代表取締役 執行役員社長:遠藤 信博、以下 NEC)は、住宅業界向けクラウドサービス事業にお本協業において、住宅関連事業者(工務店・建材納材店・専門工事業者・設計事務所・建材メームをネットワーク経由(SaaS型、注1)で提供するクラウドサービスを企画・開発し、「JHOP(ジェイホップ)」の名称で、販売開始し、活動を開始します。

両社は、住友林業が有する住宅事業に関わるビジネス/業務ノウハウ・販売チャネルと、NECのクラウドサービス関連の技術・実績を組み合わせ、新たなビジネスモデルを開発します。「JHOP」は、住宅業界の活性化に貢献します。

「JHOP」では本年10月から、物流システム・簡易プラン作成CADのSaaS型提供を開始し、順次、工務店などの家づくりに関する情報提供や、構造設計CAD・実行予算・販売管理・工事/資材発注システムで提供する予定です。

住友林業とNECは、「JHOP」を2014年度で10万棟に展開することを目指しています。

尚、「JHOP」のパートナーとして、先行的に以下の3社が参加を表明しており、今後、パートナーを募集していきます。

- ・株式会社シーピーユー(本社:石川県金沢市、代表取締役社長:宮川 昌江)
- ・日本ユニシス・エグゼキューションズ株式会社(本社:東京都新宿区、代表取締役社長:石原 邦



JHOP 家づくりお役立ちサイト

個人のお客様
→ 詳細情報

法人のお客様
→ 詳細情報

サービスメニューについて
→ 詳細情報

家づくりを支援する JHOP

Japan Housing Open Platform

いよいよ、10月18日オープン!

家づくりへの情熱に応えたい!
JHOP(ジェイホップ)は、家づくりをトータルに支援するサービスサイトです。

クラウドを牽引するNEC



日本企業 初受賞

「Business Process Excellence Award」

NECは基幹システム再構築の取組みが評価され、「Business Process Excellence Award」を日本企業で初めて受賞。

NECの経営システム改革において、**ビジネスとITの両面から、卓越したプロセス改革を実践していることを世界的に評価。**

日刊工業新聞社主催

「2009年(第52回) 十大新製品賞」受賞

日刊工業新聞が、独創的な発明で、国内外で反響の大きかったものや、性能が世界最高水準に達するものを毎年表彰。

形のないものの受賞としては極めて異例。



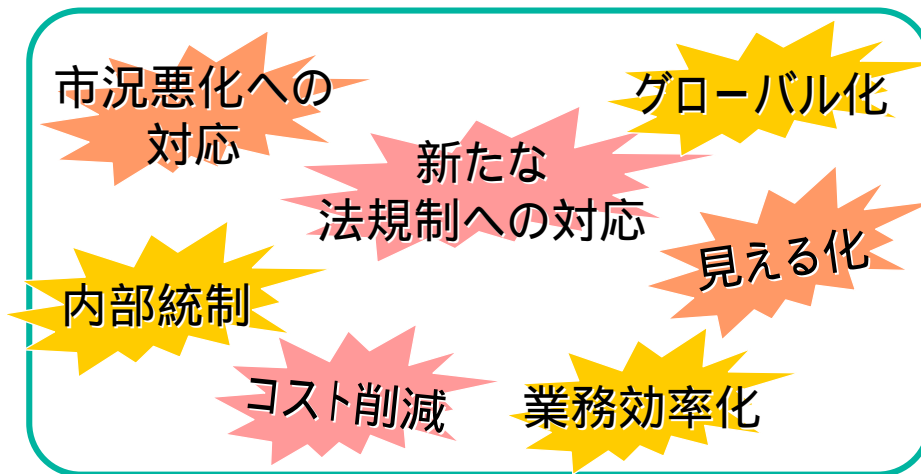
2. NECのクラウド実践 (経営システム改革)



NECの経営システム改革 取り組み

シンプルでスピーディな経営システムへ変革するために、グローバルレベルの全体最適に取り組んでいます。

経営システムへの要件



従来のNEC経営システムの課題

業務プロセスの課題

会社 / 組織ごとに異なる
業務プロセス・ルール
▶ 業務の重複や無駄が発生

ITシステムの課題

組織 / 用途ごとに異なるシステムを
個別に選択・保有・運用
▶ 運用コストの増大

グローバルで勝つためには、変化への迅速な対応、コスト削減・効率化が求められる

スピード経営・低コストを支える経営システムの改革が不可欠

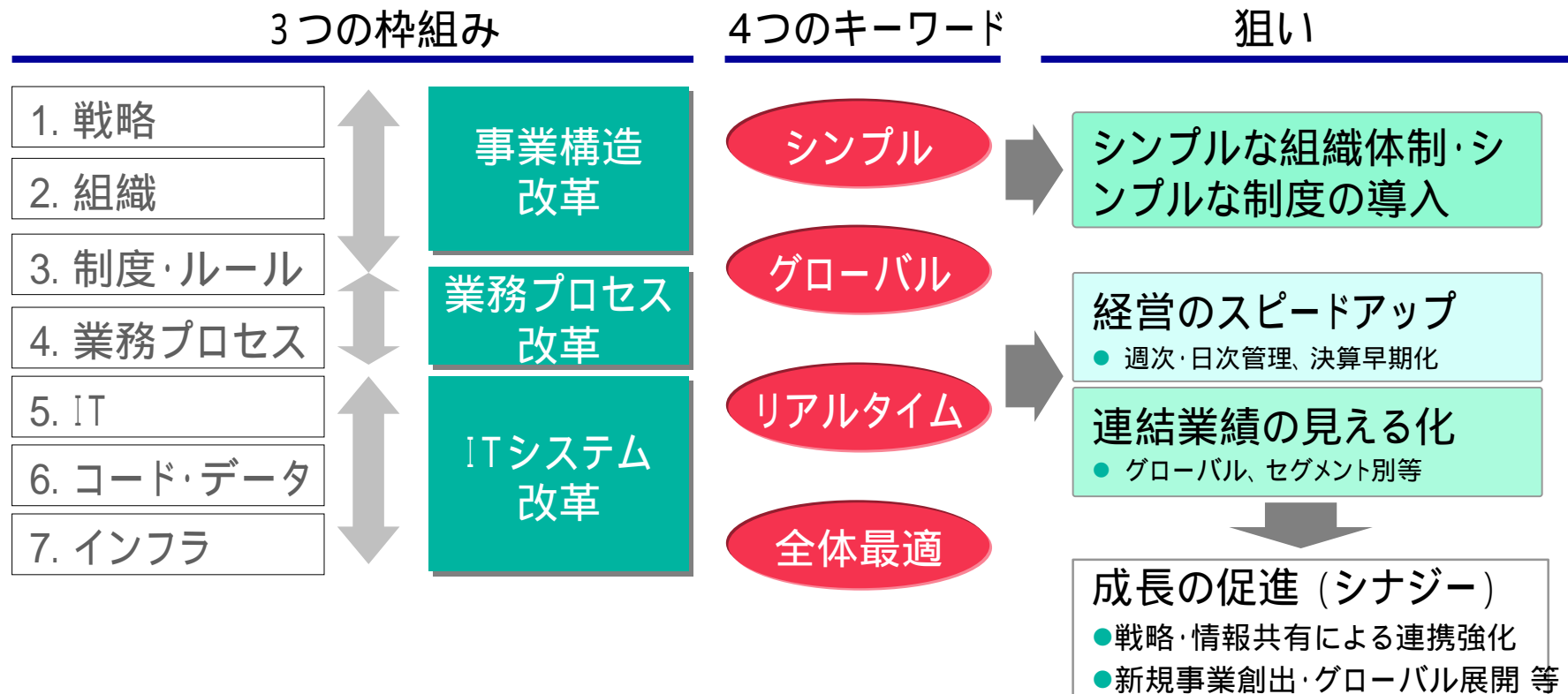
内部統制強化、
国際会計基準対応

業務効率化、
コスト削減

経営の見える化

NECの経営システム改革 枠組みと狙い

基本方針に『シンプル』『グローバル』『リアルタイム』『全体最適』を
かけ、事業構造、業務プロセス、ITシステムを改革しています。



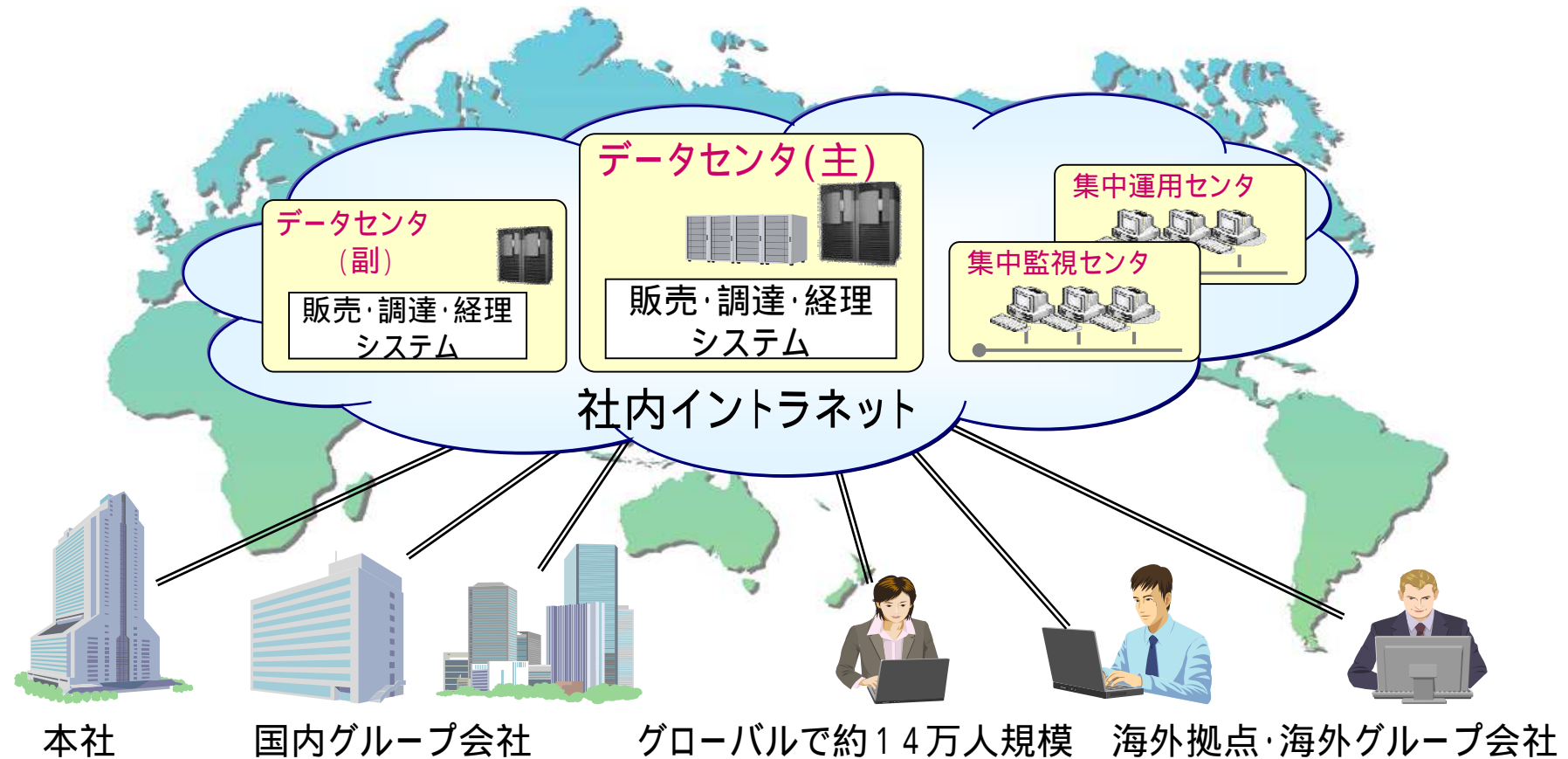
**企業価値の最大化
グローバルなイノベーションカンパニー実現を促す**

NECの経営システム改革 改革前後イメージ

DISPLAY
ONLY

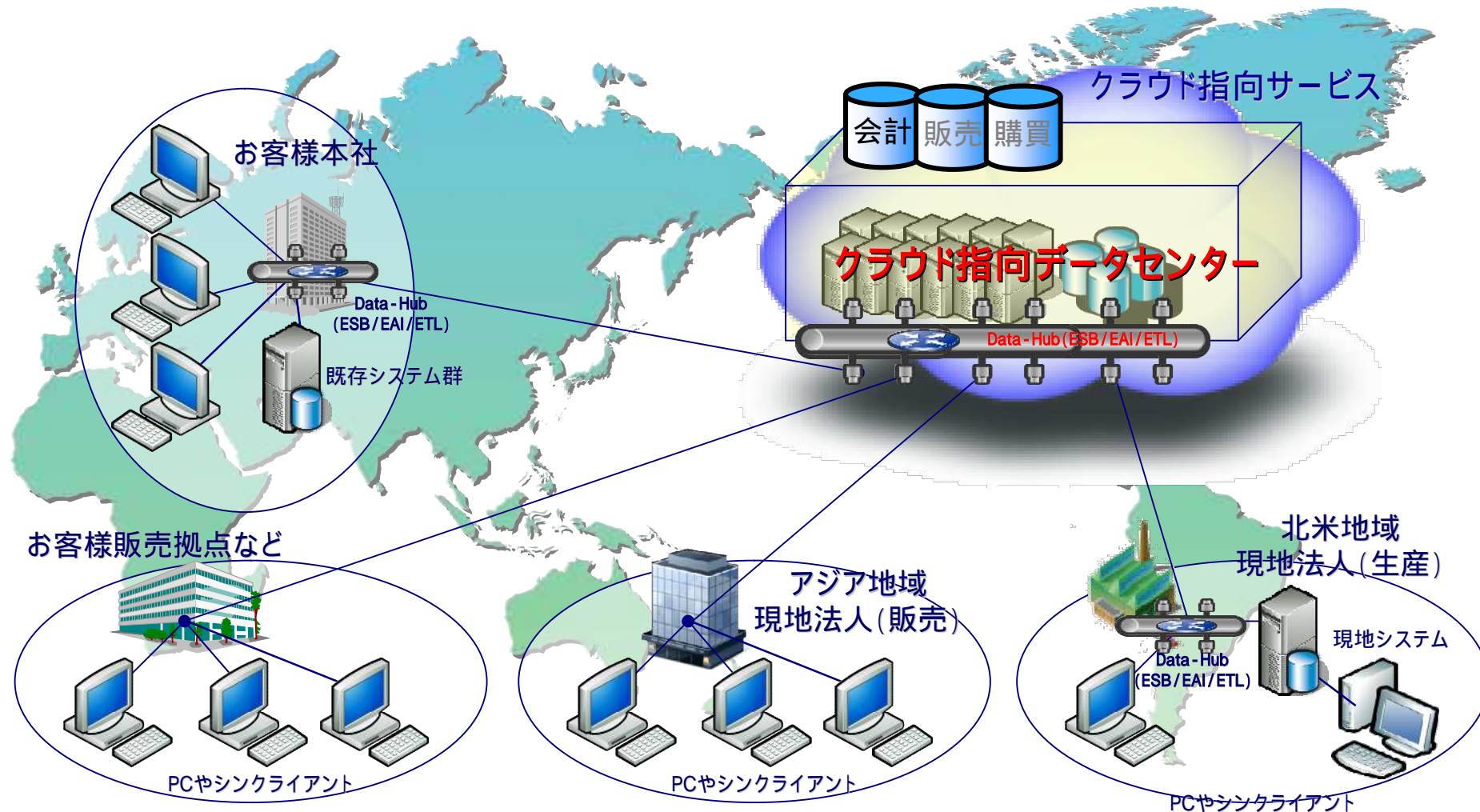
NECの経営システム改革 社内クラウドの実現

オンデマンド型（利用量に応じた課金）によるグローバルなサービス・ネットワークを構築し、**グループ内での「持たざるIT」**を実現しました。



NECの経営システム改革 クラウド指向経理サービス

NEC経営システム改革で実証したグローバルで活用できる経理システムを、クラウド指向サービスとしてご提供しています。



NECの経営システム改革 クラウド指向経理サービス 事例 株式会社エクセディ様

DISPLAY
ONLY

NECクラウドプラザ

NECクラウドプラザでは、実際のデータセンター環境にアクセスしてサービスの利用イメージをご覧いただけます。是非リアルなクラウドをご体感ください。



NECの経営システム改革
のご紹介

SaaS型サービス
のご紹介

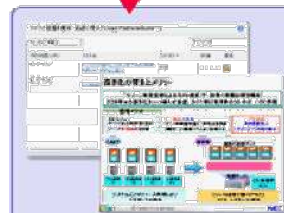
NEC クラウドプラットフォームショールーム

NECのクラウドプラットフォームビジョンや、信頼性の高いクラウド基盤を短期間で簡単に導入するための製品・ソリューション情報を提供するバーチャルショールームです。

- 動画セミナーや各種資料、事例、その他最新情報をご提供
- 事前登録により、いつでも自宅やオフィスのパソコンからアクセス可能



<https://enq.itmedia.co.jp/on24/form/229757>



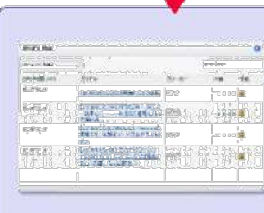
資料ライブラリーで気になる資料を一括ダウンロード

クラウド基盤に必要なサーバ、ストレージ、ソフトウェアなどに関する最新資料を揃えており、簡単にダウンロードが可能です。



バーチャルシアターで動画セミナー

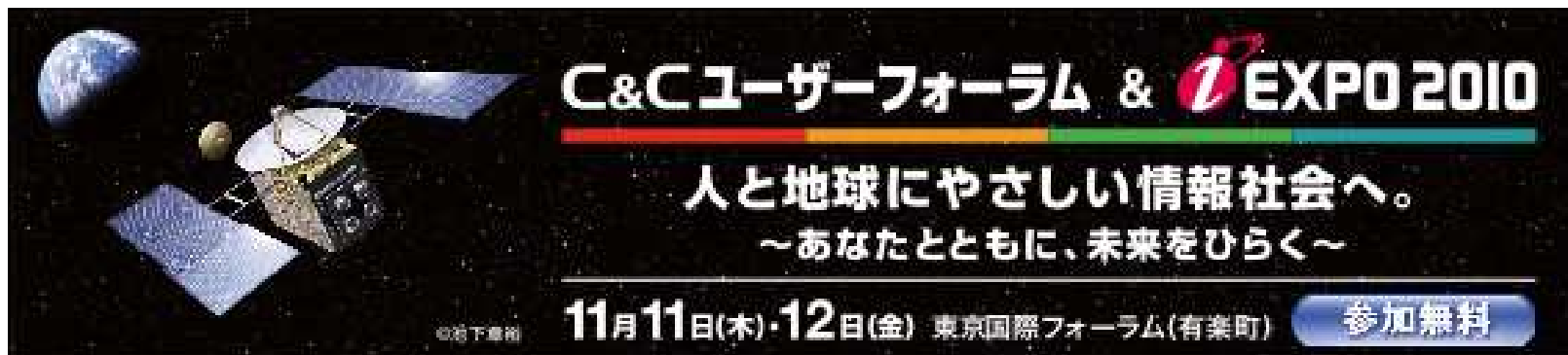
オフィスや自宅にいながらセミナーを受講することが出来ます。コンセプトや製品・ソリューションの紹介の他、実際の画面を使ったデモンストラなどもお見せ致します。



インフォメーション

最新ニュース、イベント・セミナー開催のお知らせ、プレスリリースなど、情報が常に更新されますので、お見逃し無く！リアルショールーム「クラサバ市場・秋葉原店」からのお知らせも掲載。

C&Cユーザーフォーラム & iExpo2010 ご紹介



C&Cユーザーフォーラム & iEXPO 2010

人と地球にやさしい情報社会へ。
～あなたとともに、未来をひらく～

11月11日(木)・12日(金) 東京国際フォーラム(有楽町) **参加無料**

©松下電機

C&Cユーザフォーラム & iExpo2010

開催概要

11月11日(木)～12日(金)の2日間、東京国際フォーラムにおいて「C&Cユーザフォーラム & iEXPO2010」を開催いたします。



- 「人と地球にやさしい情報社会へ」をテーマに、お客様の課題解決につながるさまざまなテーマの講演、セミナー、展示をご用意しています。
- 環境・エネルギー問題、グローバル化、クラウド活用など、時代を見据えた様々なソリューションをご紹介します。

NECホームページより、
お申し込みお待ちしております。
<http://www.nec.co.jp/uf-iexpo/>

C&Cユーザフォーラム & iExpo 2010

クラウド関連展示・講演について



Empowered by Innovation

NEC